

**ВАШ
БИЗНЕС,
ВАШЕ
БУДУЩЕЕ!**

БАЗОВОЕ РУКОВОДСТВО
КАК ОТКРЫТЬ БИЗНЕС
ИММИГРАНТАМ-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ



Благодарность

Настоящее руководство было разработано Иммиграционной коалицией Нью-Йорка и Центром общественного развития Пратта в рамках усилий по расширению доступа к объективной информации и ресурсам для предпринимателей-иммигрантов в Нью-Йорке. Публикация этого руководства была щедро финансирована компанией "Capital One", Департаментом по делам молодежи и развития общества Нью-Йорка, Городским советом Нью-Йорка и Кабинетом спикера в рамках программы Иммиграционной коалиции Нью-Йорка «Ключ к городской инициативе».

Опубликовано в апреле 2019 г.

Дизайн: Бен Додд, при участии: Сидни Сепредез, Сол Муноз

Иллюстрации: Джун Ли



Иммиграционная коалиция Нью-Йорка

Иммиграционная коалиция Нью-Йорка – это некоммерческая организация, стремящаяся сделать Нью-Йорк более сильным штатом, в котором рады всем людям, где к ним справедливо относятся и дают шанс реализовать свои мечты. Эта коалиция объединяет иммигрантов, своих участников и сочувствующих во имя процветания всех жителей Нью-Йорка.

Центр общественного развития Пратта

Центр общественного развития Пратта объединяет городское планирование, исследования, пропаганду политики и поддержку малого бизнеса для оказания помощи сообществам с низким и средним доходом в планировании и реализации своего будущего с целью создания более равных и устойчивых условий развития для всех жителей Нью-Йорка.



СОДЕРЖАНИЕ

Открываете бизнес? Вот, что нужно знать!	6
Как пользоваться руководством	6
Приступая к работе	7
Советы по выбору формы бизнеса	11
6 форм бизнеса	15
Индивидуальное предприятие	16
Компания с неограниченной ответственностью	17
Товарищество с ограниченной ответственностью	19
Общество с ограниченной ответственностью (LLC)	21
Корпорация	23
Рабочий кооператив	26
Определения	27
Важные документы	28
Ресурсы	29

Обращение спикера Совета г. Нью-Йорк Кори Джонсон

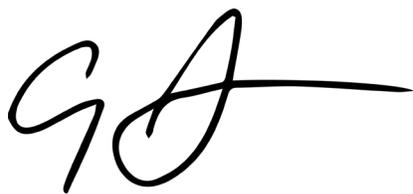
Уважаемые жители Нью-Йорка!

Город Нью-Йорк не стал бы таким, каким мы его знаем и любим, без наших иммигрантов-предпринимателей. Иммигранты – спинной хребет нашей местной экономики, как наемные работники, так и предприниматели. Фактически, иммигрантам принадлежит половина бизнесов города Нью-Йорк, и в 2017 г. иммигранты внесли 228 миллиардов долларов в ВВП Города. При этом, к сожалению, очень мало ресурсов, специально предназначенных для помощи иммигрантам – будущим владельцам бизнеса. Мне приятно добавить этот ресурс к прочим усилиям Города по поддержке растущего сектора бизнеса, принадлежащего иммигрантам. Это – важный шаг, подтверждающий наши намерения устранять барьеры для пользы всех жителей Нью-Йорка.

В то время, когда живущие в Нью-Йорке иммигранты испытывают на себе давление федерального правительства, я горд тем, что Городской Совет поддержал создание этого руководства. «Ваш бизнес, Ваше будущее» - кульминация широких консультаций с юристами по вопросам иммиграции, бизнеса и налогообложения, а также с группами поддержки иммигрантов и предпринимателями. Во многих смыслах это руководство является новаторским в своем роде. Оно предлагает четкую дорожную карту и предоставляет полезную информацию всем живущим в Нью-Йорке иммигрантам, желающим открыть свой бизнес, но не уверенным, какой шаг нужно сделать, или даже какого типа бизнес им нужен.

Помимо того, что это руководство жизненно важно для жителей Нью-Йорка, сам факт его опубликования в данное время – это ясный сигнал от Городского Совета, что Нью-Йорк приветствует иммигрантов, и что мы ценим их огромный вклад в наш Город. Я надеюсь, что это руководство побудит всех жителей Нью-Йорка сделать следующий шаг!

С уважением,



Спикер
Кори Джонсон

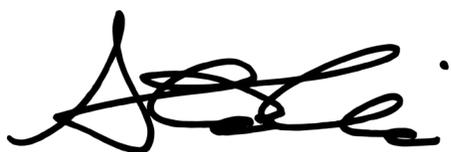
Обращение исполнительных директоров

Уже свыше 150 лет Нью-Йорк служит неистощимым источником возможностей для иммигрантов. И они продолжают питать его экономику. На долю иммигрантов приходится четверть рабочей силы Нью-Йорка, и они вносят миллиарды долларов в местный бюджет. Но иммигранты не просто являются двигателем рабочей силы Нью-Йорка, они активно ее формируют: владельцы более чем 83 000 бизнесов в городе Нью-Йорк являются иммигрантами, составляя большинство владельцев малого бизнеса.

Иммиграционная коалиция Нью-Йорка и Центр общественного развития Пратта с гордостью предлагают настоящее руководство в качестве соответствующего ресурса в помощь иммигрантам по открытию и успешному ведению бизнеса. Конечно же, существует обширная сеть групп в сообществах, инкубаторов, сервисов для малого бизнеса и юридических услуг, но многие находят, что их материалы изложены непонятным языком. Это является проблемой для всех предпринимателей, но в первую очередь – для иммигрантов, учитывая языковые и культурные трудности, с которыми тем приходится сталкиваться.

Это руководство затрагивает некоторые конкретные проблемы, с которыми сталкиваются иммигранты, и предоставляет информацию на многих языках. Данный образовательный ресурс поможет работающим на местах партнерам сообществ оказывать наиболее важную помощь иммигрантам-бизнесменам в сообществах. Поддержка иммигрантов-предпринимателей и создаваемых ими рабочих мест чрезвычайно важна для развития всей экономики Нью-Йорка и создания еще более широких возможностей для всех жителей Города.

Искренне Ваши,



Стив Чой
Исполнительный директор
Иммиграционная коалиция Нью-Йорка



Адам Фридман
Исполнительный директор
Центр общественного развития Пратта

ОТКРЫВАЕТЕ БИЗНЕС? ВОТ, ЧТО НУЖНО ЗНАТЬ!

Как пользоваться настоящим Руководством

Предпринимательство иммигрантов является основой экономики этой страны. В штате Нью-Йорк иммигранты - владельцы бизнеса составляют 33,8% всех самозанятых жителей, принося доход от бизнеса 7,2 млрд. долл.¹. Хотя вероятность открытия своего бизнеса для иммигрантов более чем в два раза выше, чем для граждан США, очень мало ресурсов, специально посвященных оказанию помощи иммигрантам - владельцам бизнеса.²

Это руководство предназначено для начинающих и действующих предпринимателей-иммигрантов, независимо от иммиграционного статуса, с целью помочь вам понять ваши варианты открытия и ведения собственного бизнеса в штате Нью-Йорк. Руководство представлено в виде обзора и содержит информацию, которая поможет вам решить, какой тип формы бизнеса подходит именно вам, какие требования предъявляются к учреждению вашего бизнеса, а также какие сборы и налоги вы должны быть готовы заплатить для поддержки своего бизнеса.

Данное руководство не охватывает такие требования, как получение лицензий или разрешений, которые могут потребоваться для конкретной отрасли или профессии. **Это руководство не является ни юридической, ни налоговой консультацией.** Предпринимателям-иммигрантам настоятельно рекомендуется обращаться за юридическими консультациями по их индивидуальным иммиграционным, деловым или налоговым потребностям и ограничениям. Дополнительную информацию смотрите в разделе настоящего руководства по ресурсам.

Приведенная в данном руководстве информация актуальна по состоянию на октябрь 2018 г. и не подлежит обновлению.

1. "Иммигранты в Нью-Йорке" (4 октября 2017 г.) Американский иммиграционный совет www.americanimmigrationcouncil.org/research/immigrants-in-new-york
2. "Экономический пример поощрения предпринимателей-иммигрантов." (8 сентября 2015 г.) Фонд Кауфмана.
www.kauffman.org/what-we-do/resources/entrepreneurship-policy-digest/the-economic-case-for-welcoming-immigrant-entrepreneurs

Открываем бизнес

Независимый подрядчик или наемный работник: что лучше? (и почему это важно)

Многие иммигранты сталкиваются с препятствиями при поиске хорошо оплачиваемой работы в Соединенных Штатах. Владение бизнесом может предоставить иммигрантам возможность экономического роста. В частности, если вы не имеете права работать в США в качестве наемного работника, открытие собственного бизнеса может помочь вам заработать на жизнь.

Работодателям запрещено нанимать тех лиц, кто не имеет права работать в Соединенных Штатах. Каждый работодатель обязан подтвердить, что работник имеет право на работу, следующим образом:

- ▶ заполнить Форму I-9
- ▶ проверить документы, удостоверяющие личность работника (таких как номер социального страхования, грин-карта, паспорт и т. д.)

Не существует конкретного федерального закона или закона штата Нью-Йорк, который запрещает иммигранту, не имеющему разрешения на работу, владеть бизнесом или быть индивидуальным предпринимателем. Индивидуального предпринимателя иногда называют «независимым подрядчиком». Независимые подрядчики при заключении нового контракта не всегда обязаны заполнять Форму I-9 для своих клиентов. Если вы, следуя этому руководству, учреждаете бизнес как отдельное юридическое лицо, то юридическое лицо само может вести бизнес, включая предоставление товаров и услуг и заключение договоров.

На практике многие иммигранты могут зарабатывать на жизнь, учредив бизнес независимо от иммиграционного статуса. Очень важно, чтобы вы, как предприниматель, соблюдали законы, применимые к ведению вашего бизнеса, включая уплату налогов. Вы также должны понимать, что открытие бизнеса требует подачи документов в государственные органы и банки, не препятствует депортации из США и не предлагает пути получения правового статуса. Однако в некоторых случаях судьи в иммиграционных процессах могут положительно оценивать владение бизнесом и уплату налогов.

Как определить, являетесь ли вы независимым подрядчиком

Трудно определить, являетесь ли вы независимым подрядчиком или работником, и вам следует всегда обращаться за юридической консультацией по вашим конкретным обстоятельствам.

Независимые подрядчики сами ведут свой бизнес и предлагают товары или услуги своим клиентам. Чем больше вы сами, а не ваши клиенты, контролируете то, как вы предоставляете товары или услуги, а также финансовые аспекты вашего бизнеса, тем выше вероятность того, что вы будете считаться независимым подрядчиком, а не работником ваших клиентов. На следующей странице вы найдете несколько примеров проверочных листов, сравнивающих статус работника и независимого подрядчика.

Если вы учредили отдельное юридическое лицо для своего бизнеса, то это юридическое лицо само может предоставлять клиентам товары или услуги. В целом, вы, вероятнее всего, **не** будете считаться работником, если вы **и владеете и управляете своим бизнесом**. По этой причине предпринимателям, не имеющим разрешения на работу, рекомендуется:

- ▶ владеть всей или значительной частью своего бизнеса и
- ▶ управлять своим бизнесом.

Работник или независимый подрядчик?

Я работаю уборщиком и оказываю услуги различным клиентам. У меня есть Веб-сайт, указывающий стоимость оказываемых мною услуг. Я получаю вознаграждение за мои услуги, не почасовую оплату. Клиенты могут заказать мои услуги онлайн или по телефону. Клиенты предоставляют свои собственные материалы для уборки и оборудование.

Я работаю уборщиком для одной семьи с понедельника по пятницу с 08:00 до 16:00. Я договорился о своей почасовой оплате 15 долл. США в час, и я ежегодно обсуждаю увеличение оплаты в соответствии со стоимостью жизни. Семья, для которой я работаю, предоставляет мне все материалы и средства для уборки. Они оставляют мне записку с инструкциями, что нужно сделать на каждый день. По выходным я иногда работаю для других семей, чтобы получить дополнительные наличные.



Уборщик А



Уборщик В

Ведение бизнеса в одном месте



Значительные инвестиции в собственный актив, материалы, оборудование, поставки и инструменты



Принятие финансовых рисков по прибылям и убыткам



Установление или переговоры по собственной ставке оплаты



Выбор помощников на свое усмотрение



Свобода отказаться от предложений работы



Возможность предлагать свои услуги другим клиентам



Самостоятельно определять, когда, как и где выполнять работы



Я РАБОТНИК

Я НЕЗАВИСИМЫЙ ПОДРЯДЧИК

Работник или независимый подрядчик?

Я веду бухгалтерию для компании, когда они нуждаются в моих услугах. Когда компания нуждается во мне, они определяют, в какие дни я буду работать и как долго. Мне платят после оказания услуги, а не почасовую оплату. Когда я должен получить оплату, я отправляю компании счет. Я работаю для многих других компаний, оказывая им аналогичные услуги бухгалтера. Я работаю из своего домашнего офиса и использую свой рабочий компьютер.

Я работаю 30 часов в неделю, неполный день, бухгалтером для компании и получаю еженедельную зарплату. Я обычно работаю из дома, используя свой собственный компьютер. При желании я могу подписаться на медицинскую страховку в компании, для которой работаю. Иногда, когда я не работаю для этой компании, я принимаю предложения работы от других небольших компаний,



Бухгалтер А



Бухгалтер В

Ведение бизнеса в одном месте	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Значительные инвестиции в собственный актив, материалы, оборудование, поставки и инструменты	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Принятие финансовых рисков по прибылям и убыткам	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Установление или переговоры по собственной ставке оплаты	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Выбор помощников на свое усмотрение	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Свобода отказаться от предложений работы	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Возможность предлагать свои услуги другим клиентам	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Самостоятельно определять, когда, как и где выполнять работу	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
	Я РАБОТНИК	Я НЕЗАВИСИМЫЙ ПОДРЯДЧИК

Советы по выбору формы бизнеса

Теперь, когда вы решили начать свой бизнес, вам нужно выяснить, какая форма бизнеса подходит именно вам! В этом разделе представлена информация о различных вариантах структурирования вашего бизнеса.

Некоторые формы бизнеса подчиняются сложным правилам и требованиям к подаче документов с более высокими начальными затратами. Другие формы бизнеса можно учредить легче, с минимальными затратами на оформление документов или минимальными сборами, но владелец бизнеса несет более высокие финансовые риски. Чтобы выбрать лучшую форму бизнеса для ваших нужд, важно уяснить некоторые основные понятия о формах бизнеса в штате Нью-Йорк.

Защита ваших персональных финансов

Бизнес может являться юридическим лицом, которое отделено от владельца бизнеса. Юридическое лицо, как и физическое лицо, обладает правом заключать соглашения или контракты, может получать кредиты и быть должным, может предъявлять иски и отвечать по искам и несет ответственность за свои действия.

Если ваш бизнес учрежден как отдельное юридическое лицо, вы можете иметь **ограниченную личную ответственность**. Ваша ответственность по долгам бизнеса, как правило, ограничивается вашими личными инвестициями в этот бизнес. Если ваш бизнес является отдельным юридическим лицом, и на него подан иск, то ваши личные активы, такие как дом или автомобиль, как правило, не могут быть арестованы для покрытия требований к бизнесу. Другим преимуществом ведения бизнеса через отдельное юридическое лицо является то, что само юридическое лицо может вести бизнес на законных основаниях даже если владелец не имеет права на работу или управляет бизнесом, находясь за пределами США.

В этом руководстве мы обобщаем затраты и выгоды для следующих типов юридических лиц, которые могут быть учреждены в штате Нью-Йорк для ограничения персональной ответственности: Товарищество с ограниченной ответственностью, Общество с ограниченной ответственностью и Корпорация.

Как воспользоваться преимуществами **ограничения ответственности** отдельного юридического лица для вашего бизнеса:

- ▶ убедитесь, что ваши личные активы отделены от активов вашего бизнеса
- ▶ откройте отдельный банковский счет для своего юридического лица
- ▶ в договорах и рекламе используйте название юридического лица (а не ваше имя)
- ▶ получите отдельный индивидуальный номер налогоплательщика (EIN) и подавайте отдельные налоговые декларации от вашего юридического лица, когда и где это требуется.



Что такое ITIN?

Когда вы получаете доход, вы обязаны заплатить налоги. Индивидуальный Идентификационный номер налогоплательщика (ITIN) выдается Службой внутренних доходов (IRS) тем людям, которые не имеют права на получение номера социального страхования, но должны декларировать доходы. Если у вас есть номер социального страхования (SSN), то вы не имеете права на получение ITIN. Даже если срок действия вашей работы истекает, ваш SSN всегда остается действительным

для цели декларирования доходов. Вы также можете использовать ITIN для получения многих финансовых услуг, включая доступ к кредитам или открытие счета в банке, независимо от вашего иммиграционного статуса. Подробности смотрите в брошюре [Ваши деньги, Ваша культура! Основное руководство по финансовому образованию и полномочиям](#), ресурс, помогающий иммигрантам понять варианты ведения персональных финансов.

Что такое EIN?

Для целей начисления налогов в федеральный бюджет и в бюджет штата Нью-Йорк любой бизнес, в котором используется труд сотрудников, должен получить Идентификационный номер работодателя (EIN). Корпорации и большинство обществ с ограниченной ответственностью (LLC)

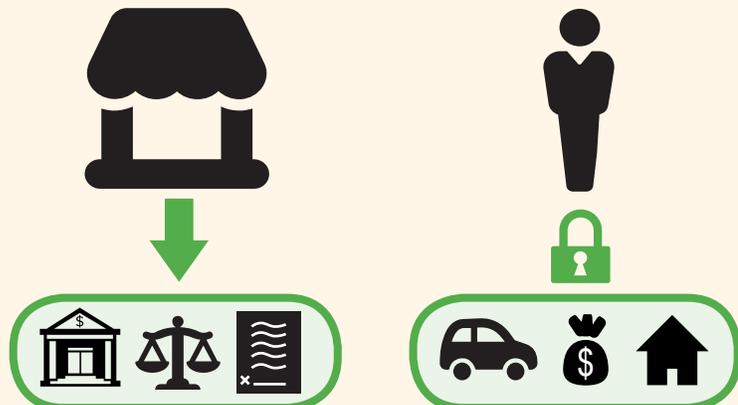
должны получить EIN. Как правило, EIN требуют банки для открытия банковского счета для бизнеса. Чтобы получить EIN, бизнес может представить форму SS-4 («Заявка на получение идентификационного номера работодателя») в IRS или сделать запрос по телефону или через Интернет.

Если ваш бизнес не выделен в отдельное юридическое лицо



...вы рискуете своими личными активами.

Когда ваш бизнес выделен в отдельное юридическое лицо



ваш бизнес может брать займы, выступать в суде и заключать контракты.

При этом ваши личные активы в безопасности!

Ваш бизнес обязан платить налоги

Независимо от своего иммиграционного статуса, любой, кто получает доход в США, должен заплатить налоги в федеральный бюджет, в бюджет штата и в местный бюджет. Налоговые требования обусловлены целым рядом факторов, в том числе, подаете ли вы декларацию как холостое лицо или состоящее в браке, зависят от суммы, которую вы зарабатываете в год, и от места вашего проживания в штате Нью-Йорк.

Как правило, чем проще ваша форма бизнеса, тем проще могут оказаться налоговые требования к вам. Существуют некоторые формы бизнеса, которые позволяют вам указывать доходы, полученных от вашего бизнеса, в вашей личной налоговой декларации, что может упростить подготовку налоговой отчетности для владельцев бизнеса.

Обратите внимание, что настоящее руководство не дает налоговых рекомендаций. За советом по вопросам налогообложения предпринимателям-иммигрантам рекомендуется обратиться к квалифицированному специалисту по налогам. В разделе руководства по ресурсам также есть ссылки на организации, которые могут быть компетентны для оказания вам помощи по вопросам налогообложения вашего бизнеса.

Сравнение двух форм бизнеса

Общество с ограниченной ответственностью*

Три друга вместе начинают бизнес по благоустройству территории. Они регистрируют свой бизнес как общество с ограниченной ответственностью (LLC). Их LLC является отдельным юридическим лицом.



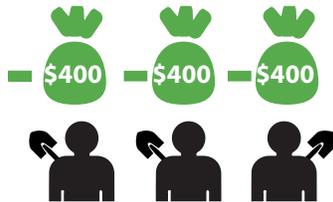
Каждый участник инвестирует \$400 на начальные расходы, и компания получает от банка ссуду деловому предприятию.



Бизнес не приносит успеха и через несколько месяцев закрывается с долгами в \$8 000.



Убыток будет ограничен 400 долл., которые внес каждый участник общества с ограниченной ответственностью, и любыми другими активами бизнеса.



Владельцы бизнеса не несут личной ответственности за долги LLC, и их личные средства находятся в безопасности.



Индивидуальный предприниматель

Индивидуальная предпринимательница начинает свой собственный бизнес по благоустройству территории. Она и ее бизнес по закону рассматриваются как одно юридическое лицо.



Она вкладывает \$400 из своих сбережений и получает персональную кредитную карту на покупку оборудования для своего нового бизнеса.



Бизнес не приносит успеха и закрывается с долгом в \$8 000 на кредитной карте.



Индивидуальная предпринимательница потеряла 400 долл., которые она инвестировала, и теперь обязана погасить задолженность по кредитной карте в размере 8000 долл. плюс проценты.



Если она не погасит долг, компания-эмитент кредитной карты, чтобы погасить долг, обратит взыскание на ее личные активы, включая ее машину, дом и личные сбережения!



*В данном примере мы рассматриваем LLC, но и другие формы юридического лица, которые будут рассмотрены далее в этом руководстве, также ограничивают персональную ответственность.

ШЕСТЬ ОБЩИХ ФОРМ БИЗНЕСА

В штате Нью-Йорк существует шесть распространенных моделей владения бизнесом, которые актуальны для предпринимателей-иммигрантов. В их число входят:

- **Индивидуальное предпринимательство**
- **Компания с неограниченной ответственностью**
- **Товарищество с ограниченной ответственностью**
- **Общество с ограниченной ответственностью (LLC)**
- **Корпорация**
- **Рабочий кооператив**

В этом руководстве представлен обзор первых пяти форм бизнеса. Кооператив может быть создан товариществами, LLC или корпорациями. По своей особой структуре данное руководство не содержит подробных сведений о требованиях к бизнесу и обязательствах кооператива. Для получения дополнительной информации о кооперативах см. раздел по ресурсам.

Индивидуальное предпринимательство

Индивидуальное предприятие - это самая простая бизнес-структура, которую вы можете использовать для ведения бизнеса, и самая простая для ее учреждения. Возможно, вы уже являетесь индивидуальным предпринимателем, если вы предоставляли услуги или продавали товары даже без подачи каких-либо документов в органы власти. Затраты на учреждение низки, потому что вам не нужно платить сборы или предоставлять формы, как это требуется в случае других форм бизнеса. Вы декларируете доходы от своего бизнеса в своей личной налоговой декларации, поэтому подготовка налоговой отчетности относительно проста.

Резюме по индивидуальному предприятию

 число владельцев	1 собственник	Физическое лицо является единственным владельцем бизнеса.
 Учреждение	Такой бизнес легче начать	Предприятие формируется с момента начала деловых операций.
 Сборы/ Формуляры	Минимальные или отсутствуют	<i>(Дополнительно)</i> Обычный регистрационный сбор, который отличается от графства к графству, за Сертификат названия компании, если название компании отличается от имени собственника.
 Налоговая отчетность	Упрощенное	Вы декларируете доходы от бизнеса в своей личной налоговой декларации.
 Ответственность	Высокие личные финансовые риски	Владелец бизнеса отвечает по всем долгам и обязательствам бизнеса, его его личные активы находятся под угрозой.
 Дополнительные требования	Не нужно предоставлять дополнительные документы по ходу ведения бизнеса	Вам не нужно подавать никаких дополнительных документов в любые правительственные учреждения для ведения индивидуального предпринимательства.
 Хорошо подходит для	Услуги по ремонту электроники, благоустройству территории, ведению домашнего хозяйства, для репетиторов, писателей и художников	

Компания с неограниченной ответственностью

Компания с неограниченной ответственностью хорошо подходит для двух или более владельцев бизнеса, которые хотят разделить финансовые обязательства или риски и совместно принимать деловые решения. Это подходит для владельцев бизнеса, которые доверяют друг другу, потому что каждый партнер несет ответственность за решения, принятые другими партнерами.

Как и в случае индивидуального предприятия, для учреждения компании с неограниченной ответственностью почти не требуется оформления документов. Возможно, вы уже участвуете в компании с неограниченной ответственностью, если вы занимались предпринимательством с другим лицом и выступали в качестве партнеров по бизнесу. Настоятельно рекомендуется, чтобы партнеры разработали учредительный договор, важный документ, который объясняет, каковы права и обязанности каждого партнера, сколько каждый партнер инвестирует и как партнеры решают проблемы. Если не существует учредительного договора, в котором указано иное, все прибыли и убытки будут поровну поделены между партнерами. **При разработке учредительного договора вам следует обратиться за юридической помощью.**

Как и в случае индивидуального предпринимательства, личные активы в компании с неограниченной ответственностью не защищены, и личные активы одного партнера могут подвергнуться риску в результате принятия неправильного решения другим партнером.



Учредительный договор

Учредительный договор - это важный документ, устанавливающий права и обязанности каждого партнера по ведению бизнеса. Настоятельно рекомендуется заключать учредительный договор при образовании компании с неограниченной ответственностью, этот документ также требуется для общества с ограниченной ответственностью. Учредительный договор отвечает на следующие вопросы:

- ▶ Сколько инвестирует каждый партнер?
- ▶ Каковы обязанности каждого партнера?
- ▶ Как партнеры принимают решения?
- ▶ Как партнеры делят прибыли и убытки?
- ▶ Как партнеры решают споры?
- ▶ Что происходит, когда один партнер решает выйти из бизнеса или продать свою долю в бизнесе?

Резюме по товариществу с ограниченной ответственностью

 <p>число владельцев</p>	<p>2 владельца и более</p>	<p>Бизнес принадлежит партнерам.</p>
 <p>Учреждение</p>	<p>Такой бизнес легче начать</p>	<p>Предприятие формируется с началом ведения деловых операций.</p>
 <p>Сборы/ Формуляры</p>	<p>Минимальные или отсутствуют</p>	<p><i>(Дополнительно)</i> Обычный регистрационный сбор, который отличается от графства к графству, за Сертификат названия компании, если название компании отличается от имени собственника. Настоятельно рекомендуется заключить учредительный договор.</p>
 <p>Налоговая отчетность</p>	<p>Упрощенное</p>	<p>Партнеры декларируют доходы от бизнеса в своих личных налоговых декларациях. По товариществу также необходимо подавать информационную декларацию.</p>
 <p>Ответственность</p>	<p>Высокие личные финансовые риски</p>	<p>Каждый партнер может быть признан персонально ответственным за действия остальных партнеров. Есть риски для персональных активов.</p>
 <p>Дополнительные требования</p>	<p>Не нужно предоставлять дополнительные документы по ходу ведения бизнеса</p>	<p>Вам не нужно подавать никаких дополнительных документов в любые правительственные учреждения для поддержания юридического статуса вашего бизнеса.</p>
 <p>Хорошо подходит для</p>	<p>Семейный бизнес • Для партнеров с давно установившимися отношениями, которые доверяют друг другу.</p>	

Товарищество с ограниченной ответственностью

В товариществе с ограниченной ответственностью есть два типа владельцев: главный партнер и компаньон-вкладчик. **Главный партнер** действует так же, как собственник индивидуального предприятия или компании с неограниченной ответственностью в части управления бизнесом товарищества с ограниченной ответственностью, заключает сделки, принимает решения и действует от лица товарищества.

Компаньон-вкладчик является пассивным инвестором. Он вкладывает деньги и получает свою часть прибыли, но не может управлять повседневной деятельностью товарищества или действовать от его имени. В отличие от главного партнера, личные активы компаньона-вкладчика защищены. Ответственность компаньон-вкладчика ограничена деньгами, вложенными им в бизнес.

Товарищество с ограниченной ответственностью учредить сложнее, чем индивидуальное предприятие или компанию с неограниченной ответственностью, потому что вы должны подать документы в Канцелярию штата Нью-Йорк (DOS) и оплатить соответствующие сборы. Эта форма бизнеса хороша для владельцев, у которых есть инвесторы, которые не хотят вести бизнес или нести ответственность за деловые решения главного партнера. Условия учреждения товарищества с ограниченной ответственностью должны быть задокументированы в Учредительном договоре (см. стр. 17).



Объявление в газете

Товарищества с ограниченной ответственностью и компании с ограниченной ответственностью обязаны публиковать информацию о создании своего бизнеса в двух отдельных газетах в течение шести недель подряд. В зависимости от графства, стоимость газетной публикации может оказаться высокой.

Главный Партнер

- ▶ Инвестирует деньги и получает свою долю прибыли
- ▶ Управляет бизнесом и принимает решения
- ▶ Действует от лица товарищества
- ▶ Несет личную ответственность за долги предприятия. (Владелец бизнеса может учредить отдельное юридическое лицо, которое будет выступать в качестве Главного партнера для обеспечения ограниченной ответственности, но это более сложно.)

Компаньон-вкладчик

- ▶ Инвестирует деньги и получает свою долю прибыли
- ▶ Не управляет бизнесом
- ▶ Не может выступать от лица товарищества
- ▶ Личные активы защищены. Финансовые риски ограничены исходными инвестициями.

Резюме по Товариществу с ограниченной ответственностью

 <p>число владельцев</p>	<p>2 владельца и более</p>	<p>Предусмотрены два типа владельцев, и требуется как минимум один для каждого из них: главный партнер и компаньон-вкладчик.</p>
 <p>Учреждение</p>	<p>Требуется больше усилий для учреждения</p>	<p>Необходимые для учреждения документы:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Свидетельство о регистрации Товарищества с ограниченной ответственностью ▶ Подтверждение публикации и Свидетельство о публикации (после публикации в газете)
 <p>Сборы/ Формуляры</p>	<p>Умеренные расходы по учреждению</p>	<p>200 долл. США за регистрацию, 50 долларов США за Подтверждение публикации и 600-1200 долл. США за публикацию в газете. Требуется учредительный договор.</p>
 <p>Налоговая отчетность</p>	<p>Упрощенное</p>	<p>Вы декларируете доходы от бизнеса в своей личной налоговой декларации. По товариществу также необходимо подавать информационную декларацию.</p>
 <p>Ответственность</p>	<p>Высокие личные риски для главных партнеров</p>	<p>Каждый главный партнер отвечает по долгам бизнеса. Ответственность компаньона-вкладчика ограничена его первоначальными инвестициями в бизнес.</p>
 <p>Дополнительные требования</p>	<p>Да</p>	<p>Требуется письменный учредительский договор, подписанный главными партнерами.</p>
 <p>Хорошо подходит для</p>		<p>Предприниматели, у которых есть партнеры, желающие инвестировать, но не желающие участвовать в принятии решений или нести личную ответственность.</p>

Общество с ограниченной ответственностью

Общество с ограниченной ответственностью (LLC) предлагает ограниченную ответственность или меньшие личные финансовые риски, имеет большое преимущество перед формами индивидуального предпринимательства и товарищества. Согласно закону, бизнес является юридическим лицом, отделенным от владельца (владельцев) бизнеса, и все владельцы получают защиту своих личных активов. Чтобы вести деятельность общества с ограниченной ответственностью, владельцы должны открыть отдельный банковский счет для LLC, инвестировать в LLC сумму, достаточную для оплаты собственных расходов компании, не смешивать свои личные активы с активами бизнеса и не использовать средства LLC для своих личных расходов.

Владельцы, известные как участники LLC, могут сами управлять бизнесом или назначать для этого менеджеров. Менеджеры могут считаться наемными сотрудниками и поэтому должны иметь разрешение на работу. **Закон в этой области не является однозначным, поэтому лицам, не имеющим разрешения на работу, следует обратиться за юридической консультацией, прежде чем они будут назначены менеджерами LLC, даже если они также являются владельцами LLC.**

При учреждении LLC его участники могут выбрать форму налогообложения LLC. Если в IRS не поданы документы о налогообложении LLC как корпорации, то владельцы, скорее всего, должны декларировать доходы от бизнеса в своих личных налоговых декларациях. **Относительно имеющихся вариантов, участники LLC должны обратиться за советом к налоговому эксперту.**



Рабочее соглашение

Рабочее соглашение является важным документом, используемым LLC, который определяет права, полномочия и обязанности его участников, менеджеров, наемных работников или агентов. Рабочее соглашение может быть заключено до, во время или в течение 90 дней после регистрации Устава.

Резюме по Обществу с ограниченной ответственностью

 <p>число владельцев</p>	<p>1 владелец и более</p>	<p>У LLC может быть один участник-владелец или много участников, которые владеют LLC.</p>
 <p>Учреждение</p>	<p>Требует больше усилий для учреждения</p>	<p>Необходимые для учреждения документы:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Устав ▶ Подтверждение публикации и Свидетельство о публикации (после требуемого опубликования в газете)
 <p>Сборы/Формуляры</p>	<p>Дорого</p>	<p>200 долл. США за регистрацию Устава, 50 долл. США за Подтверждение публикации и 600–1 200 долл. США - типичная стоимость публикации в газете. Требуется Рабочее соглашение</p>
 <p>Налоговая отчетность</p>	<p>Умеренно сложно</p>	<p>Для LLC есть много различных вариантов в зависимости от структуры бизнеса и количества участников.</p>
 <p>Ответственность</p>	<p>Малая ответственность / финансовые риски</p>	<p>Бизнес как юридическое лицо отделен от своего владельца (-цев). Владельцы имеют ограниченную ответственность и несут финансовые обязательства только до суммы, вложенной в бизнес.</p>
 <p>Дополнительные требования</p>	<p>Да – требуется предоставление документов для продолжения ведения бизнеса</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Принять Рабочее соглашение в течение 90 дней с даты Свидетельства о регистрации. ▶ (Дополнительно) Проведение собраний участников/менеджеров ▶ Вести делопроизводство по определенным документам LLC и налоговым документам ▶ Каждые 2 года подавать Подтверждение адреса/данные об изменении адреса
 <p>Хорошо подходит для</p>	<p>Владельцы, которые хотят хранить свои личные сбережения и финансы отдельно от своего бизнеса и могут управлять текущими потребностями.</p>	

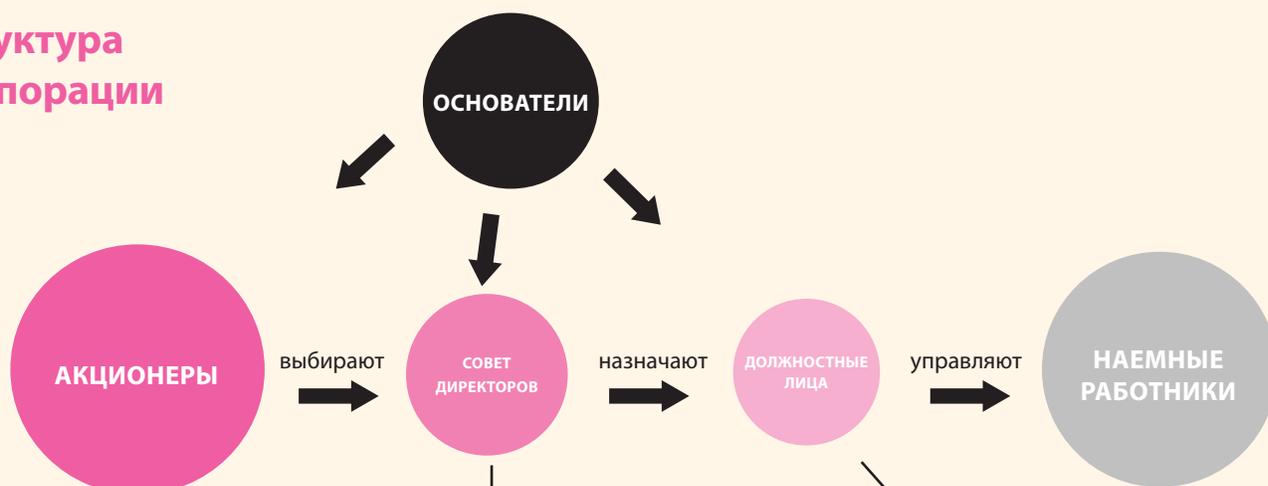
Корпорация

Структуру Корпорации обычно используют для крупных предприятий со многими владельцами, потому что она предусматривает возможность выпуска акций. Акция представляет собой долю владения корпорацией. Учреждение корпорации требует значительного количества документов и сопряжено со значительными текущими расходами и выполнением юридических требований.

Каждая корпорация должна иметь внутренний устав, совет директоров и должностных лиц. После создания корпорации акционеры должны провести организационное собрание для принятия устава и избрания директоров. Корпорация - не идеальная форма бизнеса для предпринимателя, начинающего малый бизнес. LLC предлагает все преимущества корпорации для владельца малого бизнеса с меньшей сложностью, большей гибкостью и более простым ведением дел.

Кроме того, корпоративная структура обычно более рискованна для предпринимателя-иммигранта, который не имеет права на работу. Если предприниматель управляет бизнесом в качестве должностного лица корпорации или получает от корпорации заработную плату, он, скорее всего, будет считаться наемным работником. Чтобы убедиться, что ваш бизнес учрежден и работает в соответствии со всеми применимыми законами, включая налоговые законы штата и федерального уровня, обязательно получите юридическую консультацию и советы при разработке своих бизнес-планов. Налоговый режим корпораций является сложным и выходит за рамки данного руководства.

Структура корпорации



Тот, кто купил акции компании и владеет долей в компании в зависимости от того, сколько акций у него есть. При учреждении корпорации, ее владельцы обычно являются первыми акционерами.

Группа физических лиц, выбранных для представления интересов акционеров. Директора также могут быть акционерами, но это не обязательно. Совет директоров должен состоять как минимум из одного директора. Директора несут ответственность за надзор и принятие решений по основным вопросам компании.

Отвечают за повседневные деловые операции и имеют полномочия действовать в рамках бизнеса. **Должностные лица могут считаться наемными работниками в соответствии с законом и должны подтвердить свое право работать в США.**

Резюме по корпорации

 <p>число владельцев</p>	<p>1 владелец и более</p>	<p>Корпорации обычно имеют много владельцев, известных как акционеры, но также могут быть сформированы только с одним акционером.</p>
 <p>Учреждение</p>	<p>Требуют больших усилий для учреждения</p>	<p>После получения Свидетельства о регистрации необходимо провести организационное собрание для принятия требуемого внутреннего устава и избрания совета директоров.</p>
 <p>Сборы/ Формуляры</p>	<p>Очень дорого</p>	<p>Для учреждения корпорации требуется 125 долл. США за Свидетельство о регистрации. Деятельность корпорации, вероятно, повлечет значительные затраты на юристов и (или) бухгалтерию.</p>
 <p>Налоговая отчетность</p>	<p>Очень сложно</p>	<p>Владельцам бизнеса рекомендуется проконсультироваться с налоговым специалистом, чтобы понять свои налоговые обязательства.</p>
 <p>Ответственность</p>	<p>Очень малая ответственность / финансовые риски</p>	<p>Бизнес как юридическое лицо отделен от своего владельца (-цев). Ответственность владельцев ограничена их финансовыми вложениями в бизнес.</p>
 <p>Дополнительные требования</p>	<p>Да – строгие постоянные требования</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Ежегодные и специальные собрания акционеров ▶ Плановые и специальные заседания Совета директоров ▶ Ведение протоколов и записей по корпоративной и налоговой документации ▶ Каждые 2 года подавать Подтверждение адреса/данные об изменении адреса
 <p>Хорошо подходит для</p>		<p>Крупный бизнес со многими владельцами, которым нужны большие инвестиции, и которые желают выпускать и продавать акции.</p>

Быстрое сравнение - Какая форма бизнеса подходит именно вам?

	Индивидуальное предпринимательство	Компания с неограниченной ответственностью	Товарищество с ограниченной ответственностью	Общество с ограниченной ответственностью	Корпорация
 число владельцев	1 владелец	2+ владельца	2+ Главный партнер и компаньон- вкладчик	1+ участник(и)	1+ акционер(ы)
 Учреждение Процесс	Легкий 	Легкий 	Умеренно сложный 	Умеренно сложный 	Очень сложный 
 Сборы/ формуляры	Отсутствуют/ минимальные 	Отсутствуют/ минимальные 	Умеренно дорого 	Умеренно дорого 	Очень дорого 
 Налоговая отчетность	Упрощенное 	Умеренно сложное 	Умеренно сложное 	От умеренного до сложного 	Очень сложное 
 Личная ответственность	Высокая 	Высокая 	Высокая для главных партнеров 	Ограниченная 	Ограниченная 
 Постоянные требования	Отсутствует 	Отсутствует 	Некоторые 	Некоторые 	Очень обширные 

Рабочий кооператив

Рабочий кооператив - это инновационная бизнес-модель, в которой работники владеют и управляют бизнесом. Работники обычно вносят первоначальные денежные взносы в кооператив, чтобы стать его членом и в результате получить пропорциональную долю прибыли. В этой модели каждый работник имеет одинаковое право голоса в отношении важных бизнес-решений, таких как утверждение займов, контрактов и принятие новых членов.

Кооператив может быть учрежден в любой из форм бизнеса, ранее описанных в этом руководстве, включая товарищество, LLC или корпорацию. Обычно кооперативы используют структуру LLC, потому что она гибкая и требует меньших затрат на учреждение и поддержание, чем корпорация, и она идеальна для большего количества владельцев, чем товарищества. Кооператив LLC предоставляет ограничение ответственности для своих членов. Кооперативы могут помочь защитить иммигрантов, не имеющих правового статуса, от эксплуатации путем кражи заработной платы или других злоупотреблений, когда те работают индивидуально.

[В штате Нью-Йорк действует специальное Корпоративное законодательство по кооперативам рабочих](#), устанавливающее специальный статус и правила участия, получения долей и распределения прибылей и убытков. Подробности смотрите в разделе настоящего руководства по ресурсам.



Определения

Свидетельство

Письменное и подписанное заявление, заверенное тем лицом, которому это разрешено по закону, например, нотариусом.

Совет директоров

Группа лиц, избранных для представления интересов акционеров корпорации для обеспечения общего надзора за бизнесом и принятия важных решений.

Клиент

Физическое или юридическое лицо, получающее услуги от независимого подрядчика.

Предприниматель

Физическое лицо, которое организует и управляет собственным бизнесом.

Работодатель

Физическое или юридическое лицо, ответственное за заработную плату и статус занятости другого физического лица.

Индивидуальный Идентификационный номер налогоплательщика (ITIN)

Номер, выданный Службой внутренних доходов лицам, которые не имеют права на получение номера социального страхования, но должны платить налоги.

Служба внутренних доходов (IRS)

Агентство федерального правительства, которое отвечает за сбор федеральных налогов.

Ответственность

Совокупность юридической или финансовой ответственности или рисков, связанных с бизнесом.

Участник

В обществе с ограниченной ответственностью (LLC) его владельцы именуются участниками.

Должностные лица

Должностные лица управляют повседневной деятельностью корпорации. Назначенные Советом директоров, должностные лица также могут быть учредителями/владельцами и определенными наемными работниками корпорации.

Партнерство

Форма бизнеса, в которой бизнесом владеют два или более лиц. В компании с неограниченной ответственностью партнеры разделяют обязанности по управлению, а также прибыли и убытки бизнеса. В партнерстве с ограниченной ответственностью некоторые партнеры управляют бизнесом, а некоторые партнеры только инвестируют в бизнес, но все партнеры являются владельцами бизнеса.

Владелец

Владелец бизнеса

Акционеры

Акционер - это тот, кто приобрел акции компании или корпорации. Акционеры владеют долей, пропорциональной своим инвестициям в корпорацию.

Важные документы

Устав

Документ, в котором указано название общества с ограниченной ответственностью (LLC), графство и адрес, необходимые для регистрации LLC. LLC учреждается в момент представления Устава или в любое другое время, указанное в Уставе, но которое не должно превышать 60 дней с даты подачи представления.

Подано в канцелярию штата

► **Общество с ограниченной ответственностью**

Двухлетнее подтверждение

Каждые два года компании и корпорации штата Нью-Йорк обязаны подавать подтверждение за двухлетний период и оплачивать регистрационный сбор в размере 9 долл. США за подтверждение или обновление адреса регистрации бизнеса.

Подано в канцелярию штата

► **Общество с ограниченной ответственностью**

► **Корпорация**

Внутренний устав

Письменный документ, в котором установлено, как будет работать корпорация. Сюда входит информация о том, как избираются директора, как проводятся собрания и каковы права, обязанности и полномочия акционеров, директоров и должностных лиц.

Экземпляр должен храниться в Корпорации.

► **Корпорация**

Сертификат о присвоении названия

Форма, требуемая только тогда, когда название компании отличается от имени владельца бизнеса.

Выдается секретарем канцелярии графства

► **Индивидуальное предприятие**

► **Компания с неограниченной ответственностью**

► **Любое юридическое лицо, работающее под названием, которое отличается от его официального названия**

Свидетельство о регистрации

Документ, указывающий название и адрес корпорации. Существование корпорации начинается либо с даты свидетельства о регистрации, либо с более поздней даты (в течение 90 дней с даты подачи заявки), указанной в свидетельстве о регистрации.

► **Корпорация**

Свидетельство товарищества с ограниченной ответственностью

Форма, в которой указываются имена и информация о партнерах, заключивших соглашение о товариществе с ограниченной ответственностью.

Подано в канцелярию штата

► **Товарищество с ограниченной ответственностью**

Подтверждение опубликования

Предоставляемая вами форма с письменным свидетельством выполнения вами требования по публикации в газете о создании товарищества с ограниченной ответственностью или LLC (см. стр. 19 и 22). Подтверждение опубликования должно быть представлено в течение 120 дней с даты Свидетельства о регистрации товарищества с ограниченной ответственностью или Устава.

Подано в канцелярию штата

► **Товарищество с ограниченной ответственностью**

► **Общество с ограниченной ответственностью**

I-9, Форма подтверждения права на работу

Форма, необходимая для всех наемных работников, доказывающая, что они могут работать на законных основаниях в Соединенных Штатах. Ваш работодатель должен получить форму I-9 и предоставлять ее для проверки уполномоченным должностным лицам правительства США.

Рабочее соглашение

Определяет права, полномочия, предпочтения, ограничения или обязанности участников, менеджеров, наемных работников или агентов. Рабочее соглашение может быть заключено до или в течение 90 дней с даты представления Устава.

Экземпляр должен храниться в LLC

► **Общество с ограниченной ответственностью**

Учредительный договор

Рекомендуется для компании с неограниченной ответственностью и требуется для товарищества с ограниченной ответственностью. Этот документ устанавливает и подтверждает договоренности, права и обязанности между партнерами по бизнесу.

► **Компания с неограниченной ответственностью**

► **Товарищество с ограниченной ответственностью**

Ресурсы

Государственные органы штата Нью-Йорк:

Канцелярия штата, Отдел по работе с юридическими лицами, Архивы штат и УСС

www.dos.ny.gov/corps/

Информация, шаблоны форм и иных официальных документов, которые могут потребоваться для регистрации или расширения бизнеса в штате Нью-Йорк.

Развитие штата Нью-Йорк, Программа помощи предпринимателям

esd.ny.gov/entrepreneurial-assistance-program

Программа помощи предпринимателям (ЕАР) устанавливает [центры ЕАР](#) в местных сообществах по всему штату Нью-Йорк для предоставления инструкций, обучения, технической помощи и поддержки услуг, предоставляемым физическим лицам, которые недавно открыли собственный бизнес или заинтересованы в этом.

Офис для новых американцев (ОНА)

1-800-566-7636

www.newamericans.ny.gov/business

Офис для новых американцев имеет 27 центров возможностей по всему штату Нью-Йорк для предоставления иммигрантам обучающих и экономических ресурсов, включая помощь малому бизнесу.

Центр развития малого бизнеса (SBDC)

1-800-732-7232

www.nyssbdc.com

Используя сеть из 24 региональных центров, Центр развития малого бизнеса штата Нью-Йорк (NYS SBDC) предоставляет высококачественные, бесплатные или экономичные бизнес-консультации и обучения тем жителям штата, которые хотят начать новый бизнес или улучшить эффективность существующего, бесплатно.

Агентства правительства г. Нью-Йорк

Управление по делам потребителей, Офис предоставления финансовых возможностей

<https://www.nycservice.org/initiatives/>

Финансовое образование и консультирование, направленные на расширение прав и защиту жителей Нью-Йорка с низкими доходами, которые хотят увеличивать свои активы и максимально использовать свои финансовые ресурсы. Включает в себя информацию о безопасных и доступных основных банковских услугах и по доступу к налоговым льготам для повышения доходов.

Службы для малого бизнеса (SBS)

<https://www1.nyc.gov/nycbusiness/>

Бесплатные курсы, семинары, консультации и помощь для предпринимателей, заинтересованных в создании, управлении или развитии бизнеса в г. Нью-Йорк.

Инициатива SBS по бизнесу для иммигрантов

www1.nyc.gov/nycbusiness/article/immigrant-business-initiative

SBS предлагают бизнес-курсы, финансовую помощь, бесплатные юридические услуги и многое другое в г. Нью-Йорк, на многих языках и бесплатно.

Организации в г. Нью-Йорк:

Бруклинская общественная библиотека, Службы для малого бизнеса и предпринимателей

www.bklynlibrary.org/business/small-business

Различные места в Ресурсах Бруклина семинары, занятия и индивидуальная помощь на английском, испанском, русском и креольском языке для открытия, ведения и развития бизнеса.

Сеть центров по продвижению бизнеса (BOCNET)

www.bocnet.org

Микропредприятие, организация по развитию малого бизнеса, предоставляющая индивидуальные бизнес-услуги в Бронксе, Бруклине, Манхэттене, Квинсе, Статен-Айленде сообществам с недостаточным уровнем обеспеченности услугами, в том числе кредиты для малого бизнеса, уход за детьми на дому, семинары «бизнес по-американски» и Проект «Микропредприятие для беженцев».

Услуги малому бизнесу CAMBA

718-287-2600

www.camba.org

Индивидуальные консультации, семинары для малого бизнеса, бизнес-консультирование, связи с другими партнерами для развития малого бизнеса и кредиты для бизнеса.

Проект по развитию сообщества, Общество юридической помощи

212-426-3000

www.legalaidnyc.org/civil-practice-pro-bono-projects

Проведение тренингов для адвокатов и клиентов, имеющих право на участие в программе в 5 районах. Темы тренингов включают в себя открытие малого бизнеса, заключение коммерческой аренды, защита бизнеса и личных активов. Тренинги проводятся на английском и испанском языках.

Ресурсы

Городской центр педагогики (CUP)

www.welcometocup.org

Публикации брошюр и буклетов, популярно излагающих сложные политики и процессы, включая [Руководство по кооперативам работников в г. Нью-Йорк](#).

Иудейская касса взаимопомощи

www.hfls.org/loan-programs/microenterprise/

Беспроцентные займы микропредприятиям для жителей г. Нью-Йорк, Лонг-Айленда и Уэстчестера с низким и средним уровнем дохода для открытия или расширения бизнеса.

Юридический проект для предпринимателей-соседей, Центр юстиции Нью-Йорка

212-382-6633 (основной номер)

212-626-7383 (бесплатная официальная горячая линия)

nelp@nycbar.org

Юридические услуги для начинающих микропредпринимателей с низким и средним доходом, включая вопросы налогообложения, контракты и соглашения, переговоры по коммерческой аренде, авторские права, торговые марки и патенты.

Renaissance Economic Development Corporation

www.renaissance-ny.org

Финансовое учреждение по развитию сообществ, которое занимается преобразованием сообществ иммигрантов, людей с низким и средним уровнем дохода в Нью-Йорке, предоставляя бизнес-кредиты под низкие проценты и программы обучения предпринимательству.

Добровольные юридические услуги

347-521-5729

www.volsprobono.org/projects/microenterprise-project

Помощь владельцам малого бизнеса и микропредпринимателям в получении доступа к высококачественным, бесплатным юридическим услугам от преданного своему делу персонала и сети бесплатных адвокатов.

Корпоративные ресурсы г. Нью-Йорк:

Проект развития сообщества (CDP) в Городском центре юриспруденции

cdp.urbanjustice.org

Юридические консультации и ресурсы по рабочим кооперативам, включая техническую помощь и проверку документов.

Green Workers Coop

www.greenworker.coop

Предлагают интенсивную 5-месячную программу обучения и поддержки, которая помогает командам начинающих предпринимателей развивать экологически чистый бизнес, принадлежащий работникам, и использует агрессивную комбинацию обучения, коучинга и технических услуг.

Сеть рабочих кооперативов г. Нью-Йорк (NYC NOWC)

212-390-8178 (горячая линия)

www.nycworker.coop

Развитие лидерских качеств, обучение, семинары, поддержка бизнеса и техническая помощь для рабочих кооперативов и в кооперативных деловых навыках.

Юридический проект для работников - Строительство дорог в Нью-Йорке

347-889-6347

www.workersjustice.org

Правозащитная организация для иммигрантов помимо прочего выдает подряды для создания устойчивых рабочих мест через развитие, поддержку и продвижение рабочих кооперативов.

Инструменты онлайн

New York Business Express

www.businessexpress.ny.gov

Помогут вам понять ваши деловые и профессиональные требования. Заполните анкету и Business Wizard предоставит вам список всего, что вам нужно, чтобы начать свой бизнес.

Деловой портал г. Нью-Йорк

www1.nyc.gov/nycbusiness

Пошаговый вопросник

Заполните пошаговую анкету и получите ваш индивидуальный список городских, штатных и федеральных лицензий и разрешений, которые могут вам понадобиться для начала и ведения бизнеса в зависимости от отрасли, в которой вы работаете.

Оценка побудительных причин

Заполните анкету и получите список потенциальных государственных стимулов и налоговых льгот, на которые может претендовать ваш бизнес.

